**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE**

**SENA REGIONAL TOLIMA**

**Sistema de Gestión de Calidad**

**Nombre del Programa de Formación:** **COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR .**

**Competencia:** Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

**Resultado de Aprendizaje:** RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

**Nombre del Aprendiz** EMILSE ALEJANDRA VARGAS HERNANDEZ **No. de Ficha:** 2667825

**Fecha:** 27 de Octubre de 2022

**Instructor:** EDINSON CHACON GARZON

**EVALUACION DE CONOCIMIENTOS PREVIOS**

**COMO SER UN EMPRENDEDOR**

**Responda cada una de las preguntas. Si desea RESPONDALAS CON SUS PROPIAS PALABRAS (ES LA MEJOR FORMA DE CONCEPTUALIZAR LA ACTIVIDAD)**

1. Identifica las principales actividades de su vida cotidiana.

R//

En mi diario vivir colaboro con los quehaceres de la casa a demas me gusta estar en el colegio con mis compañeros y aprender cada dia mas.

2. Plantea objetivos a corto, mediano y largo plazo.

R// Corto plazo quiero terminar el colegio.

Mediano plazo ser profesional tenr una carrera en la universidad.

Largo palzo tener un negocio de venta de productos quimicos para el campo agricolas y veterinarios.

.

3. Expresa sus conocimientos sobre la visión personal y sus motivaciones.

R// No tengo una vision sobre mi persona a future, pero si se cuañes son las motivaciones, mis motivaciones es para conseguir lo que quiero es mi familia y tener un crecimiento.

| | | | |
|---|---|---|---|
| **Firma** | | | |